



08/02/2011

Medieninformation

Lyreco AG:

Stefan Brunner neuer Verkaufsleiter Grosskundengeschäft und Mitglied der Geschäftsleitung

Seit 1. Februar 2011 ist **Stefan Brunner** (42) neuer Verkaufsleiter Grosskundengeschäft Bürobedarf und IT Zubehör (Sales Director Corporate Accounts) der Lyreco AG und zugleich Mitglied der Geschäftsleitung.

Er bringt 20 Jahre Erfahrung aus der Papierindustrie in Verkaufsfunktionen (Antalis und Sihl & Eika) mit, zuletzt als Leiter Strategisches Geschäftsfeld Print. Er hat sich zum Marketingplaner und Verkaufsleiter weiter gebildet.

Stefan Brunner wird verantwortlich für einen Umsatz von über 50 Mio Fr. und rund 20 Mitarbeitende sowie für die Weiterentwicklung und konsequente Umsetzung der Wachstumsstrategie im Grosskundengeschäft.

Die Geschäftsleitung der Lyreco AG setzt sich seit 1. Februar 2011 neu wie folgt zusammen: Thomas Illi, Managing Director; Erwin Fries, Commercial Director Nespresso Business Solutions; Stefan Brunner, Sales Director Corporate Accounts, Jean-Pierre Horn, Field Sales Director; Manuel Schettler, Marketing Director; Doris Schoch, Customer Service Manager; Laurent Demeyer, Logistics Director, Sonja Wildberger, Finance Director; Robert Senn, MIS Manager; Stephan Nüesch, Quality Manager; Fredy Amrein, HR Director.

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Lyreco AG, Thomas Illi, Managing Director,
Postfach, 8010 Zürich
Telefon direkt 044 - 744 43 00, Fax: 044 - 744 43 22,
thomas.illi@lyreco.com